

Nos formations



Les objectifs

**POUR VOTRE
ÉQUIPE**

Mieux se connaître

Mieux communiquer

Mieux se relier

Méthode

EN 3 ETAPES

Je me forme

Je m'entraîne

Je valide

Résultat

**MONTÉE EN
COMPÉTENCES**

Le PARCOURS ★★★★★

BUSINESS TEAM

1

Je me relie
aux valeurs
de
l'entreprise et
à son "Why"

2

J'ai
construit un
discours
commercial
impactant

3

Je m'entraîne à
mes RDV
commerciaux, à
répondre aux
objections

4

Je peux
m'entraîner
en autonomie
avec une
solution IA



le + Parcours le plus complet et innovant pour des commerciaux
JE ME FORME, JE M'ENTRAINE, JE VALIDE
+ Solution IA et / ou Casque VR

Formation

BUSINESS PITCH

- **Pour qui ?** Commerciaux.
- **Pourquoi ?** Convaincre rapidement des clients et partenaires.
- **Bénéfices :** Présenter avec impact, et transformer les prospects en clients

le + Entraînement avec un casque de VR ou Solution IA



Formation

BUSINESS SALES

- **Pour qui ?** Commerciaux.
- **Pourquoi ?** Améliorer les techniques de vente : RDV commercial et réponse aux objections
- **Bénéfices :** Augmentez vos taux de conversion des prospects

le +

Entrainement avec une Solution IA



Formation

LINKEDIN

- **Pour qui ?** Dirigeants et leurs équipes
- **Pourquoi ?** Renforcer votre présence en ligne
- **Bénéfices :** Générer des leads qualifiés et élargir votre réseau.

Formation

SAVOIR SE PRÉSENTER

- **Pour qui ?** Dirigeants et leurs équipes
- **Pourquoi ?** mieux se connaître soi même pour s'exprimer à l'oral ou écrit
- **Bénéfices :** Générer de la confiance dans ses relations professionnelles

le + **bénéfices collatéraux : renforcement de la confiance en soi**



*"J'ai fait de l'action le moteur
de ma vie professionnelle
pour avancer.*

*Je saurai booster vos équipes
pour les faire progresser"*

Stéphanie

Contact : 06.15.41.37.55
stephanie@oksaconseil.com